

Notre client offre à sa clientèle une imposante gamme de produits industriels et dessert ce marché par le maintien d'un réseau d'usines et de centres de distribution répartis au Canada et aux États-Unis.

L'organisation mise sur sa capacité à desservir son vaste réseau de distribution en maintenant un niveau de service de classe mondiale. Son succès résulte de son engagement fidèle et empathique à répondre aux besoins de ses clients dans un souci constant de qualité et de progrès.

Cet objectif jumelé avec son souci constant de maintenir ses coûts de fabrication au plus faible niveau l'incite à s'adjoindre une personne de très haut calibre afin de poursuivre sa progression.

Directeur, Gestion de la demande

Référence : NC-195G

Relevant directement du Vice-président Chaîne d'approvisionnement, le Directeur, gestion de la demande a pour principal mandat de s'assurer que la gestion de la demande des clients s'effectue le plus efficacement possible afin de permettre d'optimiser les processus de fabrication et de gestion des inventaires. Cette fonction constitue un lien primordial entre les clients et le processus interne de planification (S&OP) de la Compagnie.

Plus spécifiquement, il établit, améliore et gère les stratégies et les processus de gestion de la demande, visant l'excellence, en utilisant les meilleures pratiques et en effectuant des évaluations comparatives. Appuyé par son équipe, il vise la plus grande précision possible des prévisions, en tenant compte des ventes régulières, événements particuliers, tendances macroéconomiques et introduction des nouveaux produits. Il utilise ces prévisions de façon à atteindre l'équilibre optimum entre le niveau de service aux clients et les niveaux d'inventaire. Il développe un bon partenariat avec le service des ventes de l'entreprise ainsi qu'avec les services de la logistique. Il travaille sur la mise en place de l'infrastructure nécessaire pour un meilleur processus de planification des ventes et des opérations.

Vous possédez un Baccalauréat en administration des affaires avec une spécialisation en Gestion des opérations jumelé à huit (8) années d'expérience pertinente dans l'industrie de fabrication. Un fort niveau de bilinguisme est essentiel alors qu'une accréditation CPIM constitue un atout.

Vous êtes familier avec les méthodes modernes de gestion, les systèmes de gestion intégrés de type ERP, ainsi qu'avec les logiciels de prévisions de la demande.

Dynamique, vous avez un excellent sens de la communication, de bonnes qualités interpersonnelles et un sens développé pour le travail d'équipe, afin de gagner la collaboration de partenaires d'affaires.

Vous démontrez une bonne sensibilité aux besoins des clients et êtes à l'aise avec la gestion du changement. Vous faites preuve de leadership par des réalisations concrètes à développer et maintenir de bonnes relations entre différents partenaires d'affaires interdépendants. De plus, vous êtes un très bon communicateur, tant en français qu'en anglais. Vous êtes orienté vers les résultats et très autonome.

Ce poste jouit d'une excellente visibilité auprès de la direction et offre l'opportunité de faire un impact organisationnel majeur en positionnant la fonction de prévision au cœur décisionnel de l'organisation.

Si ce défi vous intéresse, veuillez nous faire parvenir votre curriculum vitae en toute confiance, en précisant le titre du poste et le numéro de référence par courriel à recrutement@gcrl.ca.

Notre client souscrit au principe d'équité en matière d'emploi. Seules les personnes dont la candidature aura été retenue seront contactées.