

## *Soyez au cœur de l'action !*

Notre client est une société financière solidement implantée au Québec. L'organisation procède aujourd'hui à une réorganisation majeure de son service d'approvisionnement. Plus particulièrement, l'organisation a identifié une gamme de biens et services dont l'acquisition décentralisée mérite une consolidation afin de réduire les coûts d'acquisition. La gestion et l'optimisation de l'approvisionnement de ces biens et services requièrent l'apport de dynamiques

## **Gestionnaire Principal, Catégorie Services Approvisionnements stratégiques**

---

**(Référence : NC – 188)**

Relevant d'un Directeur Principal, le Gestionnaire aura pour rôle principal de réduire les coûts totaux d'approvisionnement de catégories de services spécifiques en identifiant des opportunités d'amélioration avec les clients internes, fournisseurs et partenaires de l'organisation. Il animera l'équipe de gestion de catégorie qui gèrera les relations avec les fournisseurs ainsi que leur rendement. Il gèrera le processus d'administration des contrats et dirigera le processus de négociation auprès des fournisseurs. Il s'assurera que tous les membres de l'équipe qui ont un rôle à jouer sont activement impliqués ou contributeurs. Il aura à valider les analyses de rentabilité présentées aux clients internes.

Il développera et gèrera les appels d'offres ainsi que les ententes commerciales visant des alliances stratégiques et de partenariat.

Nous recherchons un(e) candidat énergique possédant un diplôme universitaire et possédant de 4 à 8 années d'expérience en approvisionnements stratégiques. Idéalement, vous aurez œuvré dans le secteur financier, mais aurez surtout travaillé dans l'acquisition de services professionnels ou marketing. Une maîtrise en administration des affaires (M.B.A) est un atout. Le bilinguisme est essentiel. Vous êtes à l'aise dans un environnement informatisé (Style ERP) et êtes familier avec les concepts et outils modernes de gestion de la Chaîne d'approvisionnement. Vous maîtrisez l'art de la négociation.

Énergie et attitude positive vous caractérisent. Des compétences interpersonnelles, de l'ambition et du dynamisme sont aussi des atouts essentiels. Vous avez fait preuve d'un bon sens politique et démontré de bons traits d'entrepreneurship. Une grande sensibilité au service à la clientèle, un bon sens d'initiative, l'adaptabilité et une grande autonomie vous définissent.

Les conditions offertes sont très concurrentielles. Par ailleurs, nous apprécierions connaître vos attentes salariales. Si ce défi vous intéresse, veuillez nous faire parvenir votre curriculum vitae en format Word compatible en toute confiance, en précisant le titre du poste et le numéro de référence du poste, par courriel à [recrutement@gcrl.ca](mailto:recrutement@gcrl.ca).

Notre client souscrit au principe de l'équité en matière d'emploi.

Seules les personnes dont la candidature aura été retenue seront contactées.